

Stellenausschreibung

- Standort Meuselwitz -



Key Account Manager (m/ w/ d) - Aftermarket

Die Freudenberg Gruppe, ein globales Technologieunternehmen mit 50.000 Mitarbeitern in rund 60 Ländern, entwickelt, technisch führende Produkte, exzellente Lösungen und Services für rund 40 Marktsegmente.

Die **Hanns GLASS GmbH & Co. KG**, als Teil der Freudenberg Gruppe, ist mit rund 260 Mitarbeitern an zwei Standorten in Deutschland ein aufstrebendes Unternehmen der Automobilzulieferbranche. Schwerpunkt stellt hierbei die Produktion hochwertiger Textilfahrzeugmatten dar, die sowohl in der Serie und im Zubehör namhafter Automobilhersteller als auch im Aftermarket Absatz finden.

Ihre Aufgaben:

- Strategische Betreuung entsprechender Kunden sowie systematischer Auf- und Ausbau von langfristigen, vertrauensvollen und tragfähigen Kundenbeziehungen
- strukturierte Neukundenakquise
- Entwicklung von Strategien, Konzepten und geeigneten Maßnahmenpaketen zur Steigerung der Geschäfte mit den einzelnen Großkunden und zur Erreichung der Unternehmensziele
- Selbstständige Angebots- und Vertragsverhandlungen
- Analyse der Markt-, Kunden- und Wettbewerbssituation, als auch der Kundenzufriedenheit
- Ausbau, Gestaltung und Koordination unseres „Online-Geschäfts“ und des Marketings
- Kontrolle der Planerfüllung pro Key Account und Produkt in Bezug auf Absatz, Umsatz und Deckungsbeitrag
- Reporting und Forecasting an den Vertriebsleiter und die Geschäftsleitung
- Initiierung / Überwachung von ggf. erforderlichen Reklamationshandhabungs-Prozessen vor Ort

Unsere Erwartungen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium beispielsweise im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen oder alternativ umfangreiche Erfahrung im beschriebenen Aufgabenbereich
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebs- sowie im Aftermarket - Bereich, vorzugsweise in der Automobilindustrie
- Interesse und vorzugsweise Erfahrung im Bereich E-Commerce
- Fundierte Kenntnisse im Projekt- bzw. Auftragsmanagement
- Kommunikationsstärke und ein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft ca. 20-30 Prozent

Das bieten wir:

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag sowie eine attraktive und leistungsorientierte Vergütung
- Eine umfangreiche Einarbeitung
- Flexible Arbeitszeiten als auch mobiles Arbeiten
- Dienstwagen
- Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeiten mit guten Entwicklungsmöglichkeiten
- Offene, fördernde und wertschätzende Unternehmenskultur sowie ein sympathisches und dynamisches Team
- Regelmäßige Mitarbeitererevents
- Kostenfreie Parkmöglichkeiten direkt am Unternehmen
- Kostenlose Getränkeversorgung + wöchentliche Obstkörbe
- Mitarbeiterrabatte für internen Werksverkauf

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich noch heute unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung.

Hanns GLASS GmbH & Co. KG

Ansprechpartner: Herr Patrick Görke

E-Mail: bewerbung@hanns-glass.com, Tel. 03448/446-217